



ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΣΥΛΛΟΓΟΣ ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑΣ ΕΤΟΣ ΙΔΡΥΣΗΣ 1923

Γουμεράς 6 (ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ ΕΒΕ) – ΤΚ 50200 ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ

ΤΗΛ. & FAX 24630 27265 <http://www.espt.gr>

ΠΤΟΛΕΜΑΪΔΑ 24/4/2015

Αγαπητοί συνάδελφοι,

Ο Εμπορικός Σύλλογος Πτολεμαΐδας διοργανώνει σε συνεργασία με το Επιμελητήριο Π.Ε. Κοζάνης την Έκθεση “ΕΓΝΑΤΙΑ EXPO 2015 – 7η ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ”. Μία Έκθεση, που έχει γίνει θεσμός για την περιοχή, και φιλοδοξεί τα επόμενα χρόνια να πρωταγωνιστήσει στην ευρύτερη Βόρεια Ελλάδα. Το φετινό άνοιγμα, και η απόφαση που πήραμε να δώσουμε περιφερειακό χαρακτήρα στην έκθεση, θέτει πολύ υψηλά τον πήχη. Εφαρμόσαμε το ρήση που λέει πως, σε δύσκολες περιόδους, αν δεν προτίθεται να «ανεβάσεις» ένα γεγονός, το καθιστάς στάσιμο.

Οι επιτυχημένες κατά ομολογία εκθετών και επισκεπτών εκθέσεις των προηγούμενων ετών, δεν μπορούν επ’ ουδενί να αφήσουν το οικονομικό περιβάλλον να φρενάρει μία τέτοια διοργάνωση. Η βούληση της νέας διοίκησης για περαιτέρω ενίσχυση της Έκθεσης, σε συνδυασμό με τη ανάγκη των εκθετών, για ακόμα καλύτερες συνθήκες, και ακόμα καλύτερες υποδομές, επιτάσσουν προσπάθεια για ανανέωση. Φέτος τολμάμε ριζικές αλλαγές, ανοίγουμε τους ορίζοντες της Έκθεσης, αξιοποιώντας τα συγκριτικά πλεονεκτήματα της ευρύτερης περιοχής. Αλλάζουμε όνομα, αλλάζουμε χώρο, αλλάζουμε χαρακτήρα.

Αλλάζουμε όνομα για να δώσουμε τη διάσταση που πρέπει σε μία έκθεση, που είναι πλέον ώριμη, να ανοίξει τα φτερά της, και να άρει τους γεωγραφικούς περιορισμούς που είχε τα πρώτα της χρόνια. Επιλέχθηκε ένα όνομα αναγνωρίσιμο, ένα όνομα που θα στηρίζει την νέα της ταυτότητα.

Η Πτολεμαΐδα, όντας το γεωγραφικό κέντρο της Δυτικής Μακεδονίας, όντας στο σταυροδρόμι μεγάλων εθνικών οδικών αξόνων, φιλοδοξεί από φέτος να αλλάξει τον χάρτη των Εκθέσεων. Φιλοξενώντας την “ΕΓΝΑΤΙΑ EXPO 2015”, θα προσελκύσει το ενδιαφέρον του εμπορικού και επιχειρηματικού κόσμου, καθώς είναι η πρώτη μεγάλη έκθεση που θα γίνει μέσα στο 2015.

Σημαντικό είναι το γεγονός πως αλλάζει ο χώρος διοργάνωσης. Μετά από αιτήματα πολλών από τους εκθέτες, αναζητήσαμε καλύτερους χώρους, εύκολα προσβάσιμους, αναγνωρίσιμους για τους κατοίκους άλλων περιοχών, και το σημαντικότερο: να έχουν υποδομές και βοηθητικούς χώρους, που θα βοηθήσουν κατά τη διάρκεια της έκθεσης. Επελέγη ο χώρος του Πάρκινγκ του Ξενοδοχείου Παντελίδης, καθώς είναι το μοναδικό σημείο που πληροί τις υψηλές προδιαγραφές που τέθηκαν.

Είμαστε βέβαιοι λοιπόν, ότι ένα τέτοιο γεγονός αποτελεί και η Έκθεση “ΕΓΝΑΤΙΑ EXPO 2015 – 7η ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ”. η οποία θα διεξαχθεί στην πόλη μας, από την Τετάρτη 10/06/2015 έως την Δευτέρα 15/06/2015 και η οποία για ακόμη μια φορά έχει την αμέριστη συμπαράσταση και στήριξη του Δήμου Εορδαίας.

Αγαπητοί συνάδελφοι,

Στο δύσκολο οικονομικό περιβάλλον, συνεχίζουμε να αγωνιζόμαστε δυναμικά, διεκδικώντας μερίδιο της τοπικής και της εθνικής αγοράς, με σύνθημα την Ανανέωση, την Καινοτομία, την Εξωστρέφεια. Η “ΕΓΝΑΤΙΑ EXPO 2015 – 7η ΓΕΝΙΚΗ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΚΘΕΣΗ ΔΥΤΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ” είναι μία σημαντική ευκαιρία προς αυτή την κατεύθυνση.

Ανεξάρτητα από το είδος ή το ύψος μιας επιχείρησης, η ανάγκη για κανάλια προώθησης είναι δεδομένη. Είναι για όλους μας σημαντικό να δείξουμε τα προϊόντα, και τις υπηρεσίες που παρέχουμε, σε όσο το δυνατόν μεγαλύτερο φάσμα ανθρώπων, επιδιώκοντας τις μεγαλύτερες δυνατές πωλήσεις, τις καλύτερες δυνατές συνεργασίες. Στο χώρο λοιπόν της επιχειρηματικής επικοινωνίας, η παλιά καλή συνταγή, η Εμπορική Έκθεση, κατέχει αδιαφιλονίκητα την πρώτη θέση στην πρόσωπο με πρόσωπο επαφή, καθώς εγγυάται την τροφοδότηση και ανατροφοδότηση των εμπλεκόμενων εκθετών και επισκεπτών με φρέσκιες ιδέες και νέες πρακτικές. Και η “ΕΓΝΑΤΙΑ EXPO” θα είναι ένα σημείο συνάντησης.

Οι υποδομές που έχουμε στη διάθεσή μας στη φετινή διοργάνωση, θα μας δώσουν την ευκαιρία να διοργανώσουμε πολλές παράλληλες εκδηλώσεις που θα λαμβάνουν χώρα καθ’ όλη τη διάρκεια της Έκθεσης σε ειδικά διαμορφωμένους συνεδριακούς χώρους.

Σε αυτό το μεγάλο Εμπορικό και όχι μόνο γεγονός ας δηλώσουμε όλοι παρόντες. Αναμένουμε το ενδιαφέρον σας, σχετικά με τη συμμετοχή σας στην έκθεση. Στην φετινή έκθεση, στο νέο μας ξεκίνημα, δεν πρέπει να λείπει κανείς.

Είμαστε στη διάθεσή σας για κάθε πληροφορία. Μπορείτε να απευθύνεστε στον κ. Μποτονάκη Σοφοκλή (Τηλ. 6909909500)

&στο γραφείο του Εμπορικού συλλόγου 24630-27265 (9:30πμ-1:30μμ).

Με εκτίμηση

Ο ΠΡΟΕΔΡΟΣ

Η ΓΡΑΜΜΑΤΕΑΣ

Γεώργιος Ηλιόπουλος

Χριστίνα Μπανιά



10-15 | 6 | 2015
ΕΚΘΕΣΙΑΚΟΣ ΧΩΡΟΣ
PARKING HOTEL PANTELIDIS
www.egnatiaexpo.gr



ΓΕΝΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ

ΤΟΠΟΣ	PARKING HOTEL PANTELIDIS
ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ	ΤΕΤΑΡΤΗ 10/6/2015 - ΔΕΥΤΕΡΑ 15/6/2015
ΩΡΑΡΙΟ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ	ΚΑΘΗΜΕΡΙΝΕΣ 17:30 - 22:30 ΣΑΒΒΑΤΟΚΥΡΙΑΚΟ 11:00 - 22:30
ΕΓΚΑΙΝΙΑ	ΤΕΤΑΡΤΗ 10/6/2015 ΩΡΑ: 20:30 Παρουσία Τοπικών Αρχών, Επισήμων & Προσκεκλημένων
ΕΚΘΕΜΑΤΑ	ΕΝΕΡΓΕΙΑ: Ενεργειακά Τζάκια Φωτοβολταϊκά Υγραέριο Κίνηση Αισθητική Ενέργεια κλπ. ΤΡΟΦΙΜΑ: Κρασί Μέλι Ζυμαρικά Άλευρα Δημητριακά Αρτοσκευάσματα Αλλαντικά Λάδι Ελιές Βότανα Αρωματικά Φυτά Γαλακτοκομικά Προϊόντα κλπ. ΚΑΤΟΙΚΙΑ: Κουφώματα: Ξύλινα Συνθετικά Αλουμινίου Γκαζαζόπορτες Θωρακισμένες Πόρτες Διακόσμηση Εσωτερικού - Εξωτερικού Χώρου Έπιπλα Έπιπλα Κουζίνας Έπιπλα Κήπου Είδη Υγιεινής Ψύξη - Θέρμανση Κλιματισμός Ηλεκτρικές Συσκευές Φωτιστικά Τέντες Λευκά Είδη Μοκέτες Χαλιά Στρώματα Μάρμαρα Χρώματα Μονωτικά Οικοδομικά Υλικά Είδη Κιγκκαλέριας Είδη Οικιακής Χρήσης Επαγγελματικών Εξοπλισμός Βιομηχανικά Προϊόντα ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ: Κινητή Τηλεφωνία Εταιρείες Παροχής Υπηρεσιών Συστήματα Ασφαλείας Η/Υ Εκδόσεις - Βιβλία ΑΓΡΟΤΙΚΑ: Γεωργικά Μηχανήματα Λιπάσματα Εξοπλισμός Φυτά Αξεσουάρ αυτοκινήτων Ελαστικά κλπ. ΜΟΔΑ: Ρούχα Υποδήματα Οπτικά Μπιζού Αξεσουάρ κλπ.
ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ	• ΣΤΑ Μ.Μ.Ε. ΤΗΣ ΠΕΡΙΦΕΡΕΙΑΣ • ΥΠΑΙΘΡΙΑ ΔΙΑΦΗΜΙΣΗ (ΑΦΙΣΕΣ ΔΙΑΦΗΜΙΣΤΙΚΑ ΠΑΝΟ ΤΑΜΠΛΟ ΦΕΙΓ ΒΟΛΑΝ) • ΔΙΑΝΟΜΗ (ΑΠΟΣΤΟΛΗ ΠΡΟΣΚΛΗΣΕΩΝ) • ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΕΚΘΕΤΩΝ • ΑΠΟΣΤΟΛΗ NEWSLETTER • ΜΕΣΩ ΤΗΣ ΙΣΤΟΣΕΛΙΔΑΣ (www.egnatiaexpo.gr) ΤΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ
ΠΑΡΑΔΟΣΗ STAND	4 ΗΜΕΡΕΣ ΠΡΙΝ ΑΠΟ ΤΗΝ ΕΝΑΡΞΗ ΤΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ
ΕΝΟΙΚΙΟ ΧΩΡΟΥ	εώς 20 τ.μ. 40€/m² από 21 τ.μ. 35€/m² από 65 τ.μ. 30€/m² Με όλες τις παροχές που αναγράφονται στην δήλωση συμμετοχής
ΤΡΟΠΟΣ ΠΛΗΡΩΜΗΣ	50% Προκαταβολή. Εξόφληση με την παράδοση του εκθεσιακού Stand
ΕΠΙΣΚΕΠΤΕΣ	Καταναλωτές Επαγγελματίες Βιοτέχνες Έμποροι
ΣΥΝΕΔΡΙΑΚΟΣ ΧΩΡΟΣ	ΔΩΡΕΑΝ Παραχώρηση στους εκθέτες για την διεξαγωγή Παράλληλων Εκδηλώσεων.
ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΕΚΘΕΤΩΝ	Θα Δίνεται ΔΩΡΕΑΝ σε όλους τους επισκέπτες κατά την είσοδο τους στην Έκθεση

Για πληροφορίες και δηλώσεις συμμετοχής στα τηλέφωνα:

ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ ΕΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ

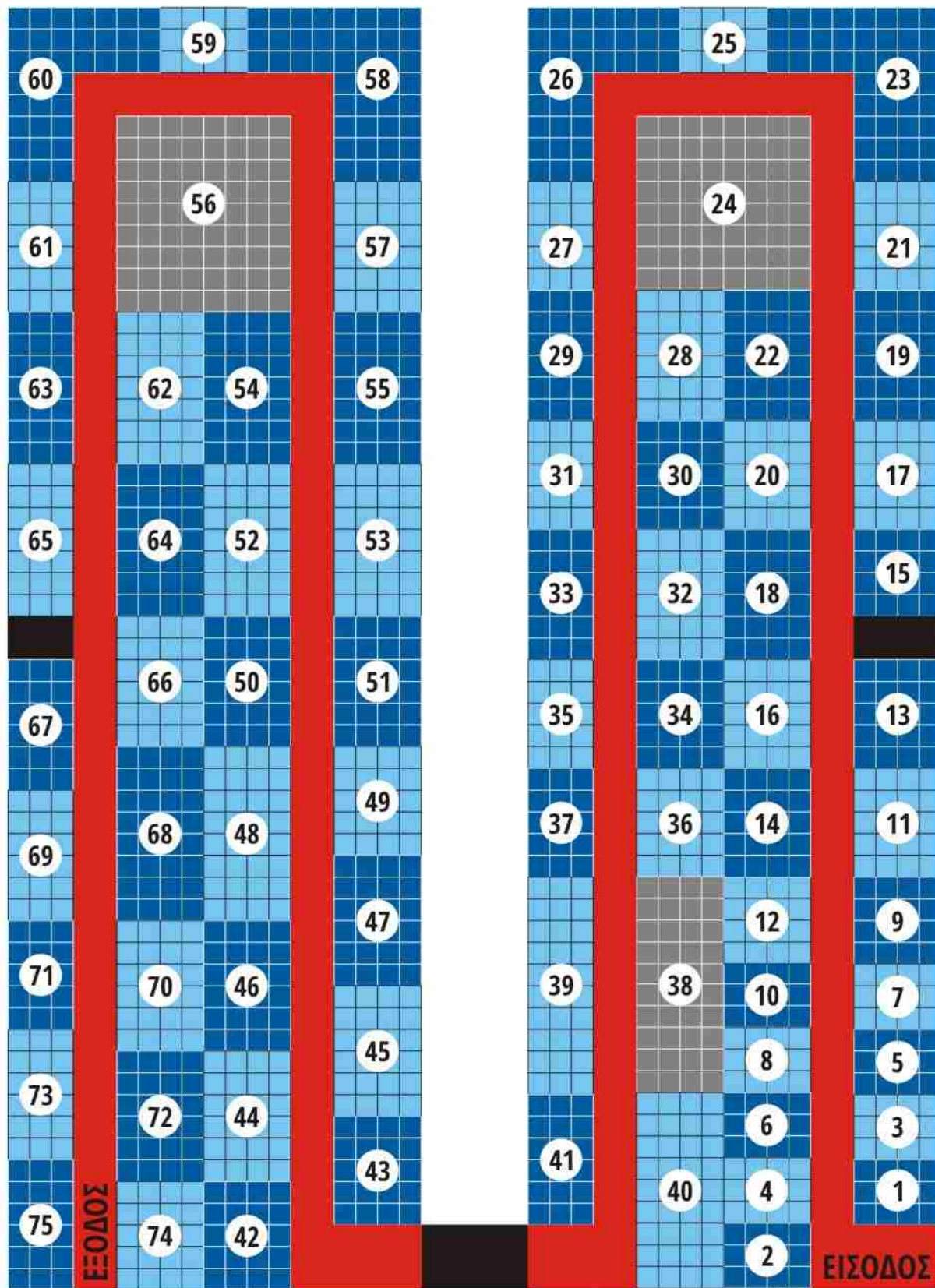
ΜΕ ΤΗΝ ΣΤΗΡΙΞΗ

Εμπορικός Σύλλογος Πτολεμαΐδας: Τηλ.: 24630 27265 (9:30 - 13:30)

ΕΞΡΟ Σοφοκλής Μποτονάκης: Τηλ.: 6909909500 | email: bsofo@otenet.gr



ΚΑΤΟΨΗ



* Κάθε κουτάκι αντιστοιχεί σε 1x1 m²
** Η τελική κάτοψη της έκθεσης μπορεί να είναι διαφορετική σε σχέση με την παρούσα.

ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ

ΜΕ ΤΗΝ ΣΤΗΡΙΞΗ

ΑΝΑΔΟΧΟΣ

ΔΗΛΩΣΗ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ

Ακριβή στοιχεία καταλόγου εκθετών:

ΕΠΩΝΥΜΙΑ:	
Εκθέματα:	
Διεύθυνση:	
Πόλη:	T.K.
Τηλ:	Fax:
Site:	e-mail:
Όνομα Υπεύθυνου:	
Κινητό:	

Ακριβή στοιχεία έκδοσης τιμολογίου

ΕΠΩΝΥΜΙΑ:	
Επάγγελμα:	
Διεύθυνση:	
Πόλη:	T.K.
A.Φ.Μ.	ΔΟΥ:

Επωνυμία για μετώπη περιπτέρου:

ΠΡΟΣΚΛΗΣΕΙΣ ☐

ΠΟΣΟΣΤΟ ΕΚΠΤΩΣΗΣ ΣΤΟΥΣ ΕΠΙΣΚΕΠΤΕΣ ☐

ΔΩΡΟ ΓΙΑ ΚΛΗΡΩΣΗ ☐

ΚΟΣΤΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΣΑΣ:

M2	ΑΞΙΑ	EXTRA ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ*	Φ.Π.Α. (23%)	ΤΕΛΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	ΠΡΟΚΑΤΑΒΟΛΗ (50%)	ΥΠΟΛΟΙΠΟ
			€	€	€	€

Παροχές: Διαμόρφωση stand, εξοπλισμένο με φωτισμό, παροχή ρεύματος, 1 πρίζα, 1 γραφείο, 3 καρέκλες, μοκέτα, καλάθι ακρήστων, γράμματα στη μετώπη.
Παροχές χώρου: Καθαριότητα, Δωρεάν πρόσβαση στο Ιντερνετ, ασφάλιση, 24ωρη φύλαξη, κυλικείο, W.C.
Παροχές συμμετοχής: Προσκλήσεις, Κατάλογος εκθετών, ρεπορτάζ ΜΜΕ.

Επιπλέον Ηλεκτρολογικός εξοπλισμός (φώτα, πρίζες κτλπ) ή κατασκευαστικός εξοπλισμός (βιτρίνες, ράφια κλπ) χρεώνεται εξτρά.

ΤΡΟΠΟΣ ΠΛΗΡΩΜΗΣ

ΠΡΟΚΑΤΑΒΟΛΗ: Με την υπογραφή συμβολαίου καταβάλεται το 50% του συνολικού ποσού προκειμένου να κατοχυρωθεί ο εκθεσιακός χώρος.

ΥΠΟΛΟΙΠΟ: Η εξόφληση του υπόλοιπου ποσού γίνεται με επιταγή λήξης 31/5/2015. Ο Φ.Π.Α. είναι μετρητοίς με την έκδοση του τιμολογίου.

Η παράδοση του stand γίνεται εφόσον οι εκθέτες έχουν τακτοποιήσει τα οικονομικά τους.

ALPHA BANK: ΑΡ. ΛΟΓ. 981002101032235

Υπογραφή & Σφραγίδα Διοργανωτή

Υπογραφή & Σφραγίδα Εκθέτη

Ημερομηνία:/...../.....

Με την υπογραφή της δήλωσης αυτής βεβαιώνουμε την επιθυμία συμμετοχής μας στην έκθεση, τα ακριβή στοιχεία έκδοσης του τιμολογίου και την αποδοχή όλων των όρων του εσωτερικού ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΥ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ. Σε περίπτωση μη διεξαγωγής της έκθεσης, επιστρέφεται στον εκθέτη ολόκληρο το ποσό που έχει καταβάλει.

ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ



ΜΕ ΤΗΝ ΣΤΗΡΙΞΗ



ΑΝΑΔΟΧΟΣ



ΤΙ ΚΕΡΑΙΖΩ ΑΠΟ ΤΗΝ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ ΜΟΥ **ΣΤΗΝ ΕΚΘΕΣΗ**

Η εμπορική έκθεση είναι ο τόπος συνάντησης της προσφοράς με τη ζήτηση. Γι' αυτό και όποιος επιχειρηματίας παραιτηθεί από αυτή πρακτικά υποθηκεύει το μέλλον του.

Η εμπορική έκθεση είναι ο φθηνότερος και αποτελεσματικός τρόπος μέσω του οποίου με μικρό κόστος και ελάχιστο χρόνο κάθε επιχειρηματίας μπορεί να προβληθεί – να αναδειχθεί στην περιοχή του πρακτικά δηλαδή να προβάλλει το κύρος της επιχείρησής του αυτό που κάνει τη διαφορά από όλα τα άλλα μέσα επικοινωνίας με την αγορά είναι η πρόσωπο με πρόσωπο επαφή με εν ενεργεία πελάτες αλλά και δυνητικούς πελάτες.

Η 7^η Περιφερειακή Εμπορική Έκθεση Δυτικής Μακεδονίας μου δίνει τη δυνατότητα:

1. Να έρθω σε επαφή με συγκεκριμένο κοινό-στόχο και να το πληροφορήσω για τα προϊόντα και τις υπηρεσίες που προσφέρω
2. Να ενημερώσω για τις ειδικές τιμές που θα υπάρχουν κατά την διάρκεια της έκθεσης.
3. Να συναντηθώ με υπάρχοντες συνεργάτες ή πελάτες και να βελτιώσω περαιτέρω τις μεταξύ μας επαγγελματικές σχέσεις
4. Να ανανεώσω ή να ενδυναμώσω την εταιρική μου εικόνα.
5. Να προκαλέσω το ενδιαφέρον και την επίσκεψη στο περίπτερό μου του ίδιου του αγοραστή. Ο επισκέπτης της έκθεσης είναι δυναμικός και όχι παθητικός δέκτης της πώλησης και των λοιπών μηνυμάτων του μίγματος μάρκετινγκ που χρησιμοποιεί η επιχείρησή μου.
6. Να αναδείξω όλες τις δυνατότητες των προϊόντων μου και τα οφέλη που προκύπτουν για τον αγοραστή, καθώς οι επισκέπτες έχουν την ευκαιρία να τα δουν, πιθανόν να τα αγγίζουν ή να τα δοκιμάσουν, να ζητήσουν πρόσθετες πληροφορίες και να συγκρίνουν.
7. Να έρθω σε απ' ευθείας επαφή με τον άμεσο αγοραστή των προϊόντων ή υπηρεσιών μου και να αξιοποιήσω τη δύναμη της πειθούς κατά την πρόσωπο με πρόσωπο διαδικασία της πώλησης. Η Έκθεση λειτουργεί ως ένα ουδέτερο περιβάλλον πώλησης με συνέπεια ο επισκέπτης να μην αισθάνεται την πίεση να αγοράσει και δεν αναπτύσσει ιδιαίτερες άμυνες. Γι' αυτό και αντίστοιχες διοργανώσεις θεωρούνται ως οι καλύτερες ευκαιρίες για τη δημιουργία σχέσης με νέους πελάτες.
8. Να βρω τα σημεία που υπερτερώ του ανταγωνισμού και να τα εκμεταλλευτώ ανάλογα.
9. Να συγκεντρώσω πολύτιμες πληροφορίες για την εικόνα που το κοινό έχει για την επιχείρησή μου και να προβώ σε διορθωτικές ενέργειες, αν αυτό κριθεί απαραίτητο στη συνέχεια.
10. Να έχω τα οφέλη συμμετοχής και προβολής μου στο Διαδίκτυο μέσω του site της Έκθεσης.
11. Να είμαι παρών σε μια επαγγελματική συγκέντρωση των πλέον αξιολογών και σύγχρονων επιχειρήσεων της περιφέρειας.

ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΗ ΣΕ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑ



ΜΕ ΤΗΝ ΣΤΗΡΙΞΗ



ΑΝΑΔΟΧΟΣ

